

Perfil profissional de conclusão

Organiza ações de compra venda e locação de imóveis. Encaminha as documentações referentes a avaliações e registros de transações imobiliárias. Apresenta os imóveis aos clientes potenciais. Identifica e aplica parâmetros de uso e ocupação para imóveis.

Infraestrutura mínima requerida

Biblioteca e videoteca com acervo específico e atualizado. Laboratório de informática. Laboratório-escritório empresarial.

Campo de atuação

Empresas imobiliárias. Empresas de consultoria. Construtoras. Bancos. Profissional autônomo.

Ocupações CBO associadas

354605-Corretor de imóveis. 354205-Comprador. 354410-Avaliador de imóveis. 354140-Técnico em atendimento e vendas. 354130-Promotor de vendas especializado.

Normas associadas ao exercício profissional

Decreto nº 81.871/1978.

Possibilidades de certificação intermediária em cursos de qualificação profissional no itinerário formativo

Auxiliar Administrativo. Vendedor. Promotor de vendas.

Possibilidades de formação continuada em cursos de especialização técnica no itinerário formativo

Especialização técnica em serviços jurídicos. Especialização técnica em marketing. Especialização técnica em comunicação. Especialização técnica em comércio eletrônico.

Possibilidades de verticalização para cursos de graduação no itinerário formativo:

Especialização técnica em serviços jurídicos. Curso superior de tecnologia em negócios imobiliários. Curso superior de tecnologia em marketing. Curso superior de tecnologia em gestão comercial. Curso superior de tecnologia em gestão financeira. Bacharelado em administração.